

Den Erfolgskurs der letzten Jahre wollen wir auch in diesem Jahr fortsetzen. Für die Unterstützung unserer Beratungsaktivitäten suchen wir daher eine(n)

Associate Consultant (m/w/d) After Sales Service



Über Barkawi

Barkawi Management Consultants wurde 1994 gegründet, beschäftigt heute über 250 Mitarbeiter und unterhält Standorte in München (Hauptsitz), Atlanta und Wien. Unsere Expertise sind Supply Chain Management, Operations Excellence, Digital Transformation und Aftersales Services. Zu den Kunden von Barkawi zählen in erster Linie global agierende, wie auch mittelständische Unternehmen mit kapitalintensiven und logistisch komplexen Geschäftsmodellen. Seit Jahren erzielt Barkawi bei den renommierten Berater-Rankings wie der Hidden Champion oder dem Best-of-Consulting-Wettbewerb der WirtschaftsWoche kontinuierlich Top-Positionen noch vor den großen, internationalen Top Management-Beratungen.

Ihr Profil

- Sie haben einen exzellenten Hochschulabschluss (Master) in Betriebswirtschaft, (Wirtschafts-)ingenieurwesen, Wirtschaftsmathematik oder Wirtschaftsinformatik und haben bereits erste, einschlägige Berufserfahrung in der Industrie oder bei internationalen Unternehmensberatungen gesammelt
- Fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse, ausgezeichnete analytische und konzeptionelle Fähigkeiten sind die Basis Ihres bisherigen akademischen und auch schon beruflichen Erfolges
- Sicherheit im Umgang mit Zahlen, professionelle IT-Anwenderkenntnisse aller gängigen MS-Office-Produkte und sehr gute Englischkenntnisse sind für Sie selbstverständlich
- Als Person sind Sie souverän und überzeugend. Flexibilität und Mobilität bedeuten für Sie, dass Sie auch gerne längerfristig bei Kundenprojekten vor Ort eingesetzt werden
- Sie besitzen große Einsatzbereitschaft und Kreativität, arbeiten selbstständig ebenso gut wie im Team
- Mit einem hohen Maß an Eigeninitiative, Neugier und professioneller Bescheidenheit passen Sie perfekt in unsere Teams

Ihre Aufgaben

Ein Einstieg bei Barkawi Management Consultants ist eine besondere Gelegenheit, Ihr akademisches Wissen in der Praxis einzusetzen. Bei uns werden Sie individuell gefördert und gefordert:

- In enger Zusammenarbeit mit den Kollegen im Projektteam entwickeln Sie gemeinsam innovative Konzepte u.a. in den Bereichen Servicestrategie und Geschäftsmodelle, Serviceprodukte und Verträge, Reparatur- und Ersatzteilkreisläufe sowie Serviceprozesse
- Basierend auf fundierten Datenanalysen, Simulations- und Entscheidungsmodellen ermitteln Sie Verbesserungspotenziale, entwickeln kundenspezifische Lösungen und präsentieren diese überzeugend
- Sie führen die Kunden bei der Entwicklung neuer Strukturen, Netzwerke und Abläufe, gestalten effektive Prozesse entlang der After Sales - Wertschöpfungskette und unterstützen die Kunden bis zur ersten Phase der Umsetzung
- Sie organisieren und führen Experteninterviews, beschaffen und strukturieren Kundendaten, werten diese aus und bereiten sie erkenntnisreich auf
- Außerdem unterstützen Sie die Erstellung von Beratungsangeboten sowie die Durchführung von Akquisitionspräsentationen weltweit

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, CV, Abiturzeugnis, alle relevanten akademischen und Arbeitszeugnisse) zu. [Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!](#)