

Jenoptik ist ein global agierender Photonik-Konzern mit Präsenz in über 80 Ländern. Optische Technologien sind die Basis unseres Geschäfts. Weltweit beschäftigen wir ca. 4.000 Mitarbeiter.

Zur Verstärkung suchen wir Menschen, die mit Begeisterung gemeinsam zu unserem Erfolg beitragen wollen. Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie unsere Zukunft nachhaltig mit.

Werkstudent*in (w/m/d) Sales (20 Std. Woche)

Job ID: 1579

Arbeitsort:

Jena, Thüringen, DE

Datum: 28.11.2022

Ihre Aufgaben:

- Unterstützung bei der Analyse von Zielmärkten, SWOT, Preis- Leistungsanalysen
- Unterstützung bei der Erstellung, Planung und Umsetzung eines Markteinführungsplans für ein neues Produkt
- Unterstützung bei der Umsetzung eines neuen Vertriebskonzeptes
- Unterstützung bei der Umsetzung eines Distributor-Qualifizierungsprogrammes
- Identifizierung von potentiellen strategischen Kooperationspartnern (OEM-Kunden)
- Planung, Vorbereitung und Durchführung von Messen (online/offline)

Ihr Profil:

- Gute Leistungen im Studium, bevorzugt aus den Bereichen Wirtschaft, Ingenieurwesen oder Informatik
- Fähigkeit, sich schnell in neue Fachbereiche einarbeiten zu können Strategisches Denken, ohne Details aus dem Blick zu verlieren
- Neugierde und proaktives Nachfragen
- Freude an der Zusammenarbeit mit einem dynamischen Team
- Gute Englisch-und Deutschkenntnisse
- Strukturierte Arbeitsweise
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Bereitschaft, länger als sechs Monate als Werkstudent tätig zu sein
- Interesse an der Infrarot Branche und gutes technisches Grundverständnis

Ihre Ansprechpartner/in:

Name: Geidy Träger
E-Mail: recruiting@jenoptik.com

Ihr Arbeitsumfeld

Bei Jenoptik arbeiten Menschen mit dem besonderen JENIUS Charakter. Die Welt mit Licht zu verändern erfordert Forschergeist. Entdecken Sie die Herausforderungen, denen sich unsere Welt heute stellt. Bei Jenoptik verändern Sie die Welt.

Die Jenoptik-Division Advanced Photonic Solutions ist ein globaler OEM- und Maschinenlieferant für Lösungen auf Basis von Photonik. Unser Know-how erstreckt sich über ein breites Portfolio an Technologien in den Bereichen Optik, Lasertechnik, digitale Bildverarbeitung, Optoelektronik, Sensorik sowie optische Test- und Messlösungen.

Wir im Global Sales unterstützen als Partner unsere Strategischen Business Units (Semiconductor & Advanced Manufacturing, Industrial Solutions und Biophotonics). Wir positionieren die Division als Systemanbieter in ihren strategischen Märkten weltweit und erschließen die Märkte weiter.

Tragen auch Sie dazu bei, dass die Möglichkeiten der digitalen Welt und der Medizintechnik weiter erfolgreich erschlossen werden.

Haben wir Ihr Interesse an dieser Position geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Online-Bewerbung.

Bei eventuellen Rückfragen stehen wir Ihnen gern zur Seite.